

T.T 彩たま募集要項（営業 契約社員）

- 募集職種 : スポンサー営業
- 募集人数 : 5名程度
- 職務内容 : 特に商圏を限定せず、チームを応援してくれる広告スポンサー（パートナー企業）の新規獲得を担っていただきます。
スポーツの魅力を伝えてお客様の課題を解決できないか提案し、成約に結び付ける仕事です。成約後はその会社の担当者として、パートナー権益に基づく活動（アクティベーション）の管理・運営も担っていただきます。パートナー企業と共に卓球を通じた地域イベントを主催するなど、ファンや地域の皆様に貢献できる仕事です。
- 応募資格 : 営業経験がある方（特に提案型の法人営業経験を重視します）
法人経営者等との交渉をすすめる上での高いコミュニケーション力をお持ちの方
- 歓迎要件 : 営業経験はないが、スポーツビジネスに興味があり営業をやってみたい方
フットワークに自信のある方
チームに愛着を持ち、地域貢献に寄与したい方
自ら新しいものを生み出す意欲のある方
- 勤務地 : 埼玉県さいたま市浦和区、またはそれぞれの商圏にて営業活動をしていただきます
- 雇用形態 : 完全歩合制の業務委託契約（副業・兼業可）
- 勤務時間 : 自己裁量により勤務時間はお任せ致します
- 報酬 : 営業における契約獲得金額に応じた料率で計算（詳細は面談時にご説明致します）
- 応募方法 : 履歴書を下記住所へ郵送もしくはご持参下さい。 受領しましたらお電話致します。

■採用の流れ

- [STEP1] 書類選考 ◎書類選考の通過者には1次面接・適性検査のご案内をさせていただきます
- [STEP2] 1次面接（採用担当および部門長による面接を行います）
あなたのやりたいこと、興味・関心、仕事への思いなどを聞かせて下さい。
- [STEP3] 2次面接（採用担当および部門長による面接を行います。）
- [STEP4] 内定（内定後、採用の条件等について話し合いを行います。）
1次面接はZOOM面接も可能です。2次面接は対面で行います。あなたの熱意や思いを伝えてください！

※T.T彩たまとは

2018年10月に開幕した卓球の『Tリーグ』に参戦するプロ卓球チームです。Tリーグのチームの中で最も地域密着に力を入れており、YouTubeやSNSを使って情報発信を積極的に行い、熱心なファンに囲まれてTリーグで一番熱い応援をするといわれています。2021年3月に3シーズン目が終わり、これから4シーズン目の準備をしています！

【応募先・お問い合わせ先】

T.T彩たま株式会社

〒330-0062 埼玉県さいたま市浦和区仲町 2-5-1 ロイヤルパインズホテル浦和 B1F

E-mail:recruit@ttsaitama.jp TEL 048-814-1226 採用担当 木村 亮太